

Miałem o tym pisać już parę miesięcy temu, ale zawsze jakoś było coś innego ważniejszego.

uStefiego.pl

Na rynku sprzętu do tenisa stołowego jestem już od wielu lat.

Ciągle się muszę stykać z różnego rodzaju problemami.

Jednym z nich są stałe donosy niektórych z konkurencji na ceny obowiązujące u mnie w [sklepie](#).

Z litości nie będę wymieniał nazw firm, które na mnie donoszą.

Różne były donosy, a najczęściej chodziło o zbyt niskie ceny.

Brzydzę się czymś takim, bo uważam, że ma zwyciężać wolny rynek i szacunek do konkurencji.

Naturalnie, że donosy dotyczą spraw, których donoszący sami nie przestrzegają.

Wszędobylskie promocje są często znacznie poniżej kosztów.

Panuje wolna amerykanka w zamkniętym układzie.

No, ale co wolno wojewodzie to nie Tobie smrodzie.

Było blokowanie rynków i zamówień w Polsce i w Niemczech, celowe opóźnianie dostaw, nie informowanie o wysyłkach, nie przestrzeganie ustalonych zasad, pomawianie itp, itd.

Najbardziej zabawny jest fakt, że od czasu do czasu polecam moim klientom niektóre z tych firm nie mogąc sam wywiązać się z wymagań (brak towaru na teraz, urlop, przeciąganie się terminu realizacji itd).

Wtedy zawsze proszę klienta o podanie mojego imienia i nazwiska, czyli osoby, która poleca taką firmę.

Chciałbym widzieć wtedy te miny.

Oczywiście w drugą stronę to nie działa.

Donosy

Written by Zbyszek

Wednesday, 17 September 2014 09:12

Zabij się, ale nie daj żyć innym.

Ostrzegam, że będę na takie donosy publicznie reagował!

Koniec końców najważniejszy jest klient i on wybiera, a ceny będą jakie są.

Zbyszek Stefański