

Krótką radą.

**uStefiego.pl**

Panowie i panie nie dajcie sobie wmówić, że kupując okładzinę za 200.00 zł, czy deskę za 300.00 zł i więcej będziecie od razu lepiej grać. To kompletna bzdura i marketingowy chwyt służący chęci jak największej sprzedaży

Poza nieliczną garstką wyczynowych graczy nikt nigdy nie wykorzysta możliwości, który daje tak drogi i z reguły za szybki sprzęt.

Do tego trzeba trenować minimum 3-5 razy w tygodniu w wyczynowym systemie pod okiem profesjonalnego trenera.

Trzeba też mieć dobrze opanowaną technikę w tak trudnym technicznie sporcie jakim jest tenis stołowy.

Z reguły taki dobór sprzętu kończy się zniechęceniem i kupowaniem następnego sprzętu, co dla firm sprzedających jest łakomym kąskiem. Dlatego tak słabe jest doradztwo, bo po co? Lepiej przecież sprzedać zdezorientowanemu klientowi następny sprzęt.

U nas jest inaczej.

Sklep [www.ustefiego.pl](http://www.ustefiego.pl) proponuję profesjonalne doradztwo, a koszt doradztwa jest potem wliczany w zakup sprzętu.

Spróbuj.

Poniżej zasady doradztwa w naszym sklepie:

*Jako właściciel sklepu internetowego [www.ustefiego.pl](http://www.ustefiego.pl) chcę wydać pewne oświadczenie.*

## Coś na temat

Written by Zbyszek  
Friday, 10 October 2014 09:15

---

*Wobec nagminnych pytań dot. doradztwa w sprawie kupna sprzętu oświadczam:*

*Mam świadomość, że prowadzę chyba najlepsze doradztwo w sprawie doboru sprzętu.*

*Bierze się to z lat doświadczenia jako zawodnik, trener, a od wielu już lat jako handlowiec.*

*Firma JOOLA sponsoruje moją szkołę tenisa stołowego jak i mnie jako trenera.*

*Jednak w sprawach sprzedaży decyduję ja sam, co mam sprzedawać i co polecać swoim klientom.*

*Z tego powodu kierując się dobrem klienta polecam produkty przeze mnie bezpośrednio sprawdzone.*

*Tylko wtedy wiem, że doradzam dobrze.*

*Jednak wobec częstych telefonów i maili muszę pewne sprawy uporządkować.*

*Wielu klientów po zasięgnięciu rady i długich telefonach, czy wymiany maili nie zamawia towaru u mnie mimo wcześniejszych deklaracji.*

*Chcę jednak zaznaczyć, że nie jest to problemem tylko fakt, że tego typu doradztwo zajmuje mi bardzo dużo czasu, a i generuje dodatkowe koszty.*

***Dlatego wprowadzam, co następuje:***

## **Coś na temat**

Written by Zbyszek  
Friday, 10 October 2014 09:15

---

*Doradztwo telefoniczne lub mailowe kosztuje 50.00 zł każdorazowo.*

*Zanim klient wykona telefon lub zadzwoni musi przelać na konto sklepowe 50.00 zł.*

*Jednak po dokonaniu zamówienia u nas w sklepie kwota będzie o 50.00 zł pomniejszona.*

*Sprawa nie dotyczy stałych klientów.*

*Proponuję też śledzić stronę portalu i sklepu, by czasami dostępne są promocje bezpłatnego doradztwa.*

***Pamiętaj: dobre doradztwo to oszczędzanie pieniędzy, nerwów i czasu!!!***

### ***Dane do konta:***

*PKO BP SA oddział nr.1 Tczew*

*Zbigniew Stefański, Gdańsk-Oliwa ul.Pomorska 90b/15, 80-333 Gdańsk*

*nr rachunku: 93102019090000350201225820*

*Proszę o zrozumienie, z poważaniem*

*Zbigniew Stefański*

## Coś na temat

Written by Zbyszek

Friday, 10 October 2014 09:15

---